

LAMPIRAN

KUESIONER ISM
Identifikasi Kriteria Pemilihan *Supplier*
(Studi Kasus CV Indostar Cilegon)

Yth. Bapak/Ibu/Saudara

.....

Di CV Indostar Cilegon

Dengan Hormat,

Saya Bima Prawoto (3333170063) mahasiswa Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Sultan Ageng Tirtayasa sedang melakukan penelitian mengenai “**Pemilihan *Supplier* Limbah Plastik Dengan Metode *Interpretive Structural Modeling* Dan *Simple Multi Attribute Rating Technique* (Studi Kasus : CV. Indostar Cilegon)**” Demi berjalannya penelitian ini, saya selaku peneliti memohon ketersediaan Bapak/Ibu untuk berpartisipasi dan meluangkan waktunya untuk mengisi kuesioner ISM yang telah saya buat. Saya mengucapkan terimakasih banyak atas bantuan, partisipasi, kerja sama Bapak/Ibu dalam memberikan bantuan untuk penelitian yang saya lakukan.

Hormat Saya,

Bima Prawoto

Kuesioner ini digunakan sebagai bahan untuk penelitian dengan judul “**Pemilihan *Supplier* Limbah Plastik Dengan Metode *Interpretive Structural Modeling* Dan *Simple Multi Attribute Rating Technique* (Studi Kasus : CV. Indostar Cilegon)**”. Kuisisioner ini bersifat rahasia dan hanya digunakan untuk kepentingan akademis. Terima kasih atas bantuan dan kerjasama Bapak/Ibu.

PETUNJUK PENGISIAN

Bapak/Ibu diminta untuk melakukan perbandingan antar kriteria-kriteria untuk memilih kriteria kunci dalam menentukan *supplier* yang tepat. Perbandingan dilakukan dengan menggunakan simbol V, A, X, O, sebagaimana dinyatakan pada tabel berikut.

Tabel Simbol dan Definisi yang Digunakan

Simbol	Definisi
V	Kriteria ke-i lebih penting dibandingkan sub elemen ke-j
A	Kriteria ke-j lebih penting dibandingkan sub elemen ke-i
X	Kedua kriteria lebih penting
O	Kedua kriteria tidak lebih penting

Petunjuk: Bapak/Ibu diminta untuk memberikan penilaian terhadap setiap perbandingan berpasangan terhadap kriteria dengan memberikan tanda \checkmark (**Check-List**) pada kolom yang sesuai berdasarkan pengalaman, pengetahuan, dan intuisi Bapak/ibu.

Contoh pengisian

Kriteria i x kriteria j	V	A	X	O
K1 X K2	\checkmark (a)			
K1 X K3				\checkmark (d)
K1 X K4		\checkmark (b)		
K1 X K5			\checkmark (c)	

Keterangan:

- (a) Kriteria K1 lebih penting dibandingkan Kriteria K2
- (b) Kriteria K4 lebih penting dibandingkan Kriteria K1
- (c) Kriteria K1 dan K5 sama pentingnya
- (d) Kriteria K1 dan K3 sama-sama tidak penting

Keterangan :

Tabel Kriteria sebagai penunjang

Simbol	Kriteria
K1	Quality (Kualitas)
K2	Cost (Biaya)
K3	Delivery (Pengiriman)
K4	Service (Pelayanan)
K5	Reliability (Keandalan)
K6	Responsive (Responsif)
K7	Inovation product (Inovasi Produk)
K8	Enviroment (Lingkungan)
K9	Flexibillity (Fleksibilitas)
K10	Relationship (Hubungan)
K11	Guaranty (Garansi)
K12	Risk factor (Faktor Resiko)
K13	Facility and technology (Fasilitas dan Teknologi)
K14	Capability (Kemampuan)
K15	Packaging (Pengemasan)

Kuesioner perbandingan kriteria yang diberikan untuk ketiga responden yaitu Owner, Manager, Purchasing pada CV Indostar Cilegon

Perbandingan Kriteria	R1	R2	R3	Kosensus
K1 X K2	X	X	X	X
K1 X K3	V	X	X	X
K1 X K4	V	X	X	X
K1 X K5	V	X	X	X
K1 X K6	V	X	X	X
K1 X K7	V	X	X	X
K1 X K8	V	V	X	V
K1 X K9	V	X	X	X
K1 X K10	A	X	X	X
K1 X K11	V	V	X	V
K1 X K12	V	V	X	V
K1 X K13	V	V	X	V
K1 X K14	V	V	X	V
K1 X K15	V	V	X	V
K2 X K3	V	X	X	X
K2 X K4	V	X	X	X
K2 X K5	V	X	X	X
K2 X K6	V	X	X	X
K2 X K7	V	X	X	X
K2 X K8	V	X	X	X
K2 X K9	V	X	X	X
K2 X K10	A	X	X	X
K2 X K11	V	V	V	V
K2 X K12	V	V	V	V
K2 X K13	V	V	V	V
K2 X K14	V	X	X	X
K2 X K15	V	X	V	V
K3 X K4	A	V	X	V
K3 X K5	V	V	X	V
K3 X K6	V	V	X	V
K3 X K7	X	X	X	X
K3 X K8	X	X	X	X
K3 X K9	X	X	X	X
K3 X K10	V	X	X	X
K3 X K11	V	V	V	V
K3 X K12	V	V	V	V
K3 X K13	V	V	V	V
K3 X K14	V	X	V	V
K3 X K15	V	X	X	X
K4 X K5	A	A	A	A
K4 X K6	V	X	V	V
K4 X K7	A	X	V	V

K4 X K8	A	X	V	V
K4 X K9	A	X	V	V
K4 X K10	A	X	V	V
K4 X K11	V	V	V	V
K4 X K12	V	V	V	V
K4 X K13	V	V	V	V
K4 X K14	V	X	X	X
K4 X K15	V	X	X	X
K5 X K6	V	X	X	X
K5 X K7	V	X	X	X
K5 X K8	V	X	X	X
K5 X K9	V	X	X	X
K5 X K10	V	X	X	X
K5 X K11	V	V	V	V
K5 X K12	V	V	V	V
K5 X K13	V	V	V	V
K5 X K14	V	X	V	V
K5 X K15	V	X	V	V
K6 X K7	A	A	X	A
K6 X K8	A	A	X	A
K6 X K9	A	A	X	A
K6 X K10	A	A	X	A
K6 X K11	V	V	V	V
K6 X K12	V	V	V	V
K6 X K13	A	V	V	V
K6 X K14	A	X	X	X
K6 X K15	A	X	X	X
K7 X K8	V	V	X	V
K7 X K9	V	V	X	V
K7 X K10	V	X	X	X
K7 X K11	V	X	V	V
K7 X K12	V	V	V	V
K7 X K13	V	V	V	V
K7 X K14	V	X	V	V
K7 X K15	V	X	V	V
K8 X K9	A	X	X	X
K8 X K10	X	X	X	X
K8 X K11	V	V	V	V
K8 X K12	V	V	V	V
K8 X K13	V	V	V	V
K8 X K14	V	X	V	V
K8 X K15	A	X	V	V
K9 X K10	V	X	X	X
K9 X K11	V	V	V	V
K9 X K12	V	V	V	V
K9 X K13	V	V	V	V
K9 X K14	X	X	X	X
K9 X K15	X	X	X	X

K10 X K11	V	V	V	V
K10 X K12	V	V	V	V
K10 X K13	V	V	V	V
K10 X K14	X	V	V	V
K10 X K15	X	X	V	X
K11 X K12	A	V	V	V
K11 X K13	A	V	V	V
K11 X K14	A	A	X	A
K11 X K15	X	A	X	X
K12 X K13	V	A	V	V
K12 X K14	A	A	X	A
K12 X K15	A	A	X	A
K13 X K14	A	A	A	A
K13 X K15	X	A	A	A
K14 X K15	X	X	V	X

B. Initial Reachability Matrix

a. *Initial Reachability Matrix* Responden 1

Berikut tabel *Initial Reachability Matrix* pada responden 1 yaitu owner CV. Indostar Cilegon. Bapak Mulyawan Sulistiono

i/j	K1	K2	K3	K4	K5	K6	K7	K8	K9	K10	K11	K12	K13	K14	K15	DP	Rank
K1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	14	1
K2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	14	1
K3	0	0	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	12	2
K4	0	0	1	1	0	1	0	0	0	0	1	1	1	1	1	8	5
K5	0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	12	2
K6	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1	1	0	0	0	3	7
K7	0	0	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	12	2
K8	0	0	1	1	0	1	0	1	0	1	1	1	1	1	0	9	4
K9	1	0	1	1	0	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	12	2
K10	0	1	0	1	0	1	0	1	0	1	1	1	1	1	1	10	3
K11	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1	2	8
K12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	1	0	0	3	7
K13	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1	0	1	0	1	4	6
K14	0	0	0	0	0	1	0	0	1	1	1	1	1	1	1	8	5
K15	0	0	0	0	0	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	9	4
D	3	3	7	8	4	13	5	9	7	9	15	13	13	11	12		
Rank	<u>10</u>	<u>10</u>	<u>7</u>	<u>6</u>	<u>9</u>	<u>2</u>	<u>8</u>	<u>5</u>	<u>7</u>	<u>5</u>	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>2</u>	<u>4</u>	<u>3</u>		

b. *Initial Reachability Matrix* Responden 2

Berikut tabel *Initial Reachability Matrix* pada responden 2 yaitu manager CV. Indostar Cilegon Bapak Asep Suryana F

i/j	K1	K2	K3	K4	K5	K6	K7	K8	K9	K10	K11	K12	K13	K14	K15	DP	Rank
K1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K2	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K3	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K4	0	1	0	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	12	4
K5	0	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	13	3
K6	0	1	0	1	1	1	0	0	0	0	1	1	1	1	1	9	5
K7	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K8	0	1	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	13	3
K9	1	1	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K10	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K11	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1	1	0	0	0	4	6
K12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1	8
K13	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0	0	3	7
K14	0	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	13	3
K15	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
D	3	13	9	12	11	12	10	11	11	10	13	15	14	12	12		
Rank	8	3	7	4	5	4	6	5	5	6	3	1	2	4	4		

c. *Initial Reachability Matrix* Responden 3

Berikut tabel *Initial Reachability Matrix* pada responden 3 yaitu Purchasing CV. Indostar Cilegon Bapak Nauval Ramadhan

<i>i/j</i>	K1	K2	K3	K4	K5	K6	K7	K8	K9	K10	K11	K12	K13	K14	K15	DP	Rank
K1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K3	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K4	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K5	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15	1
K6	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K7	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K8	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K9	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K10	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	2
K11	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	1	6	5
K12	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	5	6
K13	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	2	7
K14	1	1	0	1	0	1	0	0	1	0	1	1	1	1	1	10	3
K15	1	0	1	1	0	1	0	0	1	0	1	1	1	0	1	9	4
D	15	11	11	7	9	12	10	10	12	10	13	14	15	13	14		
<u>Rank</u>	<u>1</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>8</u>	<u>7</u>	<u>4</u>	<u>6</u>	<u>6</u>	<u>4</u>	<u>6</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	<u>3</u>	<u>2</u>		